

Guillaume CAMUS

Formateur - Consultant en Management, Commerce, Bureautique

OUTRE MER (Océan Indien)



DOMAINES D'ACTION

▪ Management et Commerce

- . Approvisionnement et pilotage d'une offre produits et services, préparer et gérer un inventaire
- . Marchandisage, implantation, organisation
- . Développer les ventes de services et de produits, techniques de vente, la réclamation client
- . Tableau de Bord, analyse financière et plans d'actions
- . Recrutement, chiffrer ses besoins, recruter et intégrer
- . Management, concevoir un planning, management individuel et management collectif
- . Construire et piloter un projet

▪ Formation

- . Concevoir une ingénierie de formation et pédagogique
- . Formation de formateurs

▪ Informatique et logiciels

- . Excel de débutant à intermédiaire, construire ses matrices
- . ZOOM, animer une visioconférence, gestion de groupes

• Consulting

- . Analyser une entreprise commerciale et proposer une vision améliorée, en recentrant autour de l'expérience client

RÉFÉRENCES

Organismes de formation :

- Île de la Réunion : GEM Formation, TETRANERGY, EF-OI, CEFORA, FORMA CONSEIL, YESYOUCAN !, MFR...
- France métropolitaine : MERAS-NETWORK- KWARK EDUCATION

De nombreuses entreprises :

- Île de la Réunion : Cabinet Médical SOS SUD, RE.MED Sport, SICALAIT (TERRANIMO, FERMES & JARDINS, MAGASIN VERT) Groupe CAILLE (LEADER PRICE, PEUGEOT, MIDAS), Groupe GBH (CARREFOUR), Groupe EXCELLENCE et SORESUM (LECLERC)...
- France métropolitaine : PARTNERS LEGAL AVOCATS, THE BRIDGE TANK, AFSVFP, CFFP, CHAUSSÉA

DIPLÔMES

- **Certification FA** – Former des Adultes
- **Certification PCIE** – Passeport de Compétences Informatiques Européen
- **OGÉ** – Organisation Gestion d'Entreprises
- **BTS MUC** – Management des Unités Commerciales