



[Merás-Network est certifié qualité par ICPF & PSI](#)

Programme « Cycle Formation de formateurs »

15 jours

Obtenez votre Certificat de Formateur

« Clé en main » – 8 à 10 participants maximum

POUR QUI ?

Consultants, formateurs débutants, managers, professionnels de la relation d'aide, comédiens, toute personne en transition ou en reconversion professionnelle..., souhaitant devenir formateur professionnel

PRE REQUIS : aucun

> OBJECTIF :

Vous souhaitez devenir formateur ? Ce cycle vous permettra de :

- Maîtriser des techniques et des méthodes pédagogiques précises
- Concevoir des actions de formation efficaces et motivantes
- Animer avec aisance et brio
- Adopter la bonne posture, générer une dynamique de groupe positive
- Devenir son propre commercial et utiliser intelligemment les réseaux sociaux pour développer son image
- Se professionnaliser dans le nouveau métier de formateur

> PROGRAMME

ETAPE 1

S'approprier les fondamentaux de l'animation et de la conception d'une formation (8 jours)

→ L'animation

- Identifier le rôle et la fonction du formateur et se professionnaliser sur un nouveau métier
- Découvrir le monde de la formation et faire la différence entre : formations inter, intra, sur mesure, à distance, e-learning, Mooc, coaching, ...
- Qui est mon public et pourquoi est-il là (s'adapter aux différentes personnalités et

NOS +

Pour les formateurs certifiés, une invitation à ½ journée d'une formation, pour vous permettre de vous inspirer des bonnes pratiques d'animation de nos formateurs et de vous nourrir de leur expérience.

Pour les comédiens certifiés formateur, un accompagnement pour maîtriser le Form'Acting est proposé (*demandez-nous un devis*)

- Découvrir la pédagogie pour adultes : comment apprendre à des adultes et être pertinent ?
- Apprendre à se centrer sur le participant et adopter des stratégies d'apprentissage efficaces
- Comment présenter son stage, gérer et respecter son temps de parole, répondre aux questions tout en gardant en tête son objectif
- Comprendre et maîtriser les outils d'une communication efficace (*formulation positive, empathie, communication relationnelle, comportementale, verbale et para verbale*) et utiliser les techniques d'acteurs pour prendre la parole avec brio
- Adopter une attitude de formateur et renforcer son leadership pédagogique
- Savoir alterner théorie et exercices pratiques (*respect de la chronobiologie des participants*)
- Comment animer sans ou avec des supports visuels (*PPT, caméra, projection en direct...*), avec le digital ou d'autres outils novateurs
- Comment évaluer sa formation et amener les participants à prendre conscience de leurs acquis et de leurs points de progression
- Et si la formation se déroule mal, comment faire (*trouble shooting*) ?

Validation des acquis : Simulation d'animation sur des trames préparées à l'avance pour se centrer sur les participants (*simulations filmées et débriefées*)

→ La conception

- Savoir recueillir un besoin client, comprendre un cahier des charges
- Savoir rédiger un devis, une proposition commerciale
- Elaborer un déroulé pédagogique de A à Z (*découpage en séquences ou sous séquences, hiérarchie des séquences de façon progressive et cohérente, jeux de rôle, activités pratiques...*)
- Concevoir un programme percutant
- Construire des supports de formation attractifs et définir leurs formats
 - o Le support participant : comment constituer un document utile après la formation
 - o slide show : les règles à respecter, les erreurs à éviter
- Soigner la forme de son « kit pédagogique » : respecter les principes de communication écrite et visuelle

→ La partie administrative de la formation

- Comprendre à quoi servent les documents suivants : convention de formation, feuille de présence, évaluation de formation, compte-rendu...
- Repartir avec une BAO (*une Boîte A Outils*) pertinente de ces documents

- Comprendre le cadre légal de la formation professionnelle
- Qu'est-ce qu'un OPCA ?
- Connaître les différents dispositifs (*VAE, CIF, CPF, CIF...*) et quels sont ceux les plus utilisés en entreprise

Validation des acquis : concevoir le contenu d'une action de formation de votre choix avec supports

ETAPE 2

Maîtriser les techniques pédagogiques, s'appuyer sur la dynamique de groupe (4 jours)

→ La pédagogie

- Savoir se préparer et organiser les lieux
- Maîtriser les techniques à dynamique de groupe
- Bien démarrer sa formation, comment ?
- Lancer et conclure une séquence, lancer un exercice en groupe ou sous-groupes
- Débriefing en donnant du sens et en faisant des liens
- Valider par des mini synthèses l'apprentissage de tous
- Savoir clore une session de formation
- Susciter la participation de chacun, gérer des tensions ou des difficultés, savoir rebondir
- Comment animer face un groupe hétérogène ?
- Evaluer ses points forts et ses axes de progrès

Validation des acquis : animer une séquence de formation. Appliquer les techniques, savoir, savoir-faire et savoir être des acquis précédents. Votre animation sera filmée et débriefée

ETAPE 3

Se faire connaître et exister sur les réseaux sociaux (2 jours)

→ Le marketing de soi grâce aux réseaux sociaux

- Etre acteur de sa communication grâce aux "réseaux sociaux" : Facebook, Twitter, LinkedIn, Pinterest, Instagram, ...
- Quelle est la pertinence de ces outils et comment gérer son identité numérique, sa personal branding et sa E-reputation
- Evaluer la valeur ajoutée des réseaux sociaux dans sa stratégie de communication et en mesurer l'efficacité
- Comprendre la nouvelle dimension sociale : communauté et « extimité »
- Définir ses objectifs : communiquer autour de sa marque, de son profil, de ses compétences, générer du « buzz », nouer des partenariats, ...
- Favoriser une approche cohérente des réseaux
- Tirer parti de la communauté et de la viralité : du buzz à l'animation permanente
- Mettre en pratique les outils pour assurer une présence continue
- Choisir les réseaux adaptés à ses objectifs
- Connaître les enjeux juridiques et éthiques

Validation des acquis : concevoir son profil sur certains réseaux identifiés, corriger ou valider les profils existants

ETAPE 4

Votre certification en 2 parties (1 jour)

- **ORAL : avec un Jury d'évaluation**
- **ECRIT : sur présentation d'un mémoire de stage**

Tout au long de cette journée, chaque participant devra démontrer ses compétences et savoir-faire acquis tout au long de la formation, à travers une épreuve qui se déroulera en 2 parties :

→ 1^e PARTIE : l'oral

1. Animation d'une séquence de formation (45 mn)

Chaque participant anime une séquence de formation de 45 mn. La thématique de la formation aura été définie et donnée au préalable.

Il devra démontrer :

- son aptitude à définir les objectifs pédagogiques d'une formation
- son aptitude à organiser le contenu d'une formation
- sa maîtrise des techniques d'animation de formation et la qualité de son « kit pédagogique » (*supports, outils d'animation...*)
- Sa faculté à respecter le timing imposé, à montrer son aisance dans la maîtrise de sa séquence et à répondre à certaines questions

2. Débriefing en mode « plénière »

L'équipe d'évaluateurs sera constituée d'un jury de formateurs experts. L'ensemble des apprenants est présent. Le groupe dans sa globalité identifie les points positifs de la prestation et les principaux axes d'amélioration à mettre en place pour les prochaines animations.

→ 2^e PARTIE : l'écrit

1. **Vous avez rédigé votre mémoire** de stage que vous avez remis en amont de cette journée au formateur expert dédié à votre suivi
2. **Vous soutenez votre mémoire** devant un jury d'experts durant 30 à 45 mn.

Après délibération du Jury d'experts, ils valident le 1^e et 2^e niveau de la certification visée par rapport au référentiel métier

Un certificat de formateur sera délivré par **Meras-Network** aux participants ayant réussi les épreuves dans leur globalité*.

Ce certificat attestera que les participants auront acquis les compétences nécessaires à la pratique du métier de formateur : pédagogie, communication, écoute, ingénierie de formation, ingénierie pédagogique...

**Possibilité de repasser son certificat ultérieurement avec une autre session si besoin (niveau validé valable 2 ans).*

NOS +

NB - Avec ce niveau de formation, vous avez également la possibilité de vous présenter à un examen de **VAE** pour obtenir un diplôme d'Etat

Vous souhaitez être accompagné pour votre certification VAE ?

Un formateur-coach expert peut vous accompagner dans la rédaction de votre mémoire et vous coacher pour votre soutenance afin d'être rompu à l'exercice.

→ **Contactez-nous pour un devis.**

> VALIDATION DE LA FORMATION : Remise d'une attestation de formation

Modalités d'évaluation :

- Questionnaire d'évaluation et bilan établis avant le début de stage pour chaque stagiaire
- Critères identiques pour l'évaluation de fin de formation.
- Bilan de fin de stage pour constater l'évolution de chaque stagiaire en fonction de ses capacités

> MATERIEL PEDAGOGIQUE : alternance de théorie & de mise en pratique intensive (*vidéo projection, films, jeux interactifs, mise en situation de formation, Livre support « La parole est à vous » (Dunod))*)



> **ANIMATEURS** : Formateurs métier, experts

> **SUPPORTS DE TRAVAIL**

Livre « La parole est à vous » (*Dunod*) + supports complémentaires téléchargeables sur un espace client dédié avec code d'accès

> **DELAI D'ACCES** : nous contacter

> **ACCESSIBILITE** : cliquez sur le logo

